

证券代码：300865

证券简称：大宏立

成都大宏立机器股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2020-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	磐厚动量 顾圣英 国元证券 秦亚男、杨伟婷
时间	2020年11月04日
地点	成都大宏立机器股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 高勇
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍公司基本情况、行业情况、产品及未来发展</p> <p>二、互动交流</p> <p>问题 1、行业景气度较好，设备提价能力的可持续性？</p> <p>答：综合整个市场，能够提供稳定性成套砂石骨料破碎生产线的企业很少，我公司的配套生产线、EPC 项目总包在市场上具有明显的竞争优势。</p> <p>问题 2、现在陆续有工程机械进入这个行业，是否会对公司产生威胁？</p> <p>答：我们一直致力于砂石破碎筛分成套设备的研发设计，围绕主营业务不断开发新技术，公司一些产品处在国际领先和国内领先水平，具有一定的技术优势，在多年的行业深耕中，公司与客户建立了良好的合作关系，具有一定的客户黏性，良好的服务品质也为大宏立在市场上树立了良好的品牌形象。</p>

	<p>问题 3、下游砂石骨料的生产效益为什么如此之好？</p> <p>答：受国家宏观经济影响，非法采砂入刑、绿色砂石矿山等使得机制砂在市场上占据主导地位，近些年，基础建设、城镇化建设、两新一重建设都增强了对机制砂的需求。</p> <p>问题 4、公司产品与市场上其他竞争对手存在价格差异的原因是什么？</p> <p>答：产品定价策略，公司在获取合理利益的情况下让利于客户，增强客户黏性，增强产品品牌效应一定的价格优势能够促进公司新市场的开拓。</p> <p>问题 5、公司产品与进口产品相比，寿命差异大吗、价格差异大吗？</p> <p>答：公司产品与进口产品的使用寿命无明显差异，公司产品与进口产品价格差异较小，且该差异在逐步缩小。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2020 年 11 月 04 日